

## 1. Opis działalności

Działalność fryzjerska w charakterze wyspecjalizowanego zakładu męskiego typu barbershop. Szybkie strzyżenia męskie i szeroki zakres usług towarzyszących jak woskowanie, maseczki nawilżające czy golenie. Nazwa:

## 2. Lokalizacja salonu.

Salon w miejscowości..... przy ulicy..... Lokal wynajmowany od... o powierzchni....  
Rodzaj ogrzewania....woda ogrzewana CO. Wymaga remontu i nakładów.

## 3. Plan inwestycyjny

2 stanowiska

Zakup mebli 15000zł

Akcesoria i wyposażenie (maszynk, trymery, golarki, suszarki itd.) 12000zł

Kosmetyki i produkty, zestaw startowy: 4500zł

TOTAL: 31500zł

## 4. Przychody i koszty

W początkowych 3 miesiącach zakładam obłożenie na poziomie 40% na jedno stanowisko. Zakładając średni czas usługi 45min potencjał jednego stanowiska przy pracy 8 godzinnej to 10 klientów. Przy 2 stanowiskach zatem maksymalna przepustowość salonu to 20 klientów dziennie.  
 $40\% \times 20 \text{ klientów} = 8 \text{ klientów}$   
Średnia cena usługi strzyżenia to 70zł  
 $70 \times 8 = 560 \text{zł obrót dzienny}$

Po trzech miesiącach zakładam przyrost na poziomie 30% zwiększający się aż do maksymalnego limitu po pierwszym półroczu.

Zatem obroty będą kształtowały się następująco:

1-3 miesiąc = 24dni x 560zł = 13440zł/miesiąc

4-6 miesiąc = 24dni x = 13440+30% = 17472zł/miesiąc

Od 6 miesiąca zakładam pełne obłożenie t.j 20 klientów dziennie x 70zł x 24dni = 33600zł

Obrót roczny:

$3 \times 13440 \text{zł} = 40320 \text{zł}$

$3 \times 17472 \text{zł} = 52416 \text{zł}$

$6 \times 33600 \text{zł} = 201600 \text{zł}$

TOTAL: **294336zł**

Po stronie kosztów miesięcznie:

Czynsz lokalowy 2000zł

Prąd 350zł

Woda 200zł

Ogrzewanie/klimatyzacja 150zł

Kosmetyki 1500zł przez pół roku / 3000zł drugie pół roku

Wydatki reklamowe 700zł(facebook, boksy)

Wynagrodzenie pracownika 4500zł

Suma kosztów -przez pierwsze 6 miesięcy 9400zł/miesiąc, kolejne 6 miesięcy 10900zł/miesiąc

Łączna suma rocznych kosztów:  $6 \times 9400zł + 6 \times 10900 = 56400 + 65400 = 121800zł$

**Przychody – koszty= 172536zł**

Wobec tych wyliczeń salon odpoczątku będzie rentowny i bezpieczny.

Nawet przy założeniu, że wzrost do pełnych obrotów nie nastąpi po pierwszym półroczy wynik nie będzie mniejszy niż  $185472 - 121800 = 63672zł$  co wciąż daje wysoką rentowność.

Po pierwszym roku planuję rozszerzać działalność o kolejne stanowiska i usługi, pokrywając planowane inwestycje już ze środków własnych wypracowanych w roku bieżącym.

Wyposażenie salonu planuję zrealizować w hurtowni Salonova([www.salonova.pl](http://www.salonova.pl)), czołowym dostawcy mebli, kosmetyków i akcesoriów branży barbershop w Polsce. Dzięki stałej współpracy salon zagwarantowane ma stałe preferencyjne warunki cenowe. Dodatkowe korzyści to m.in. indywidualny cennik kosmetyków dzięki któremu powstaje możliwość dodatkowego generowania zarobków z odsprzedaży w salonie. (nie ujęte w wyliczeniach).

Szczegółowe wyliczenie wyposażenia zostanie przygotowane po sporządzeniu szczegółowej listy i analizie cen aktualnie obowiązujących na dzień złożenia wniosku.